

Conseiller commercial polyvalent H/F de produits d'écoconstruction

L'entreprise :

Nature et Confort est une TPE dynamique spécialisée dans les produits d'écoconstruction. Nous sommes en particulier Distributeur France de Solatube, leader mondial des conduits de lumière naturelle.

Nous recherchons pour notre magasin LogiBio localisé à proximité de Lyon un Conseiller commercial polyvalent H/F.

LogiBio est membre du 1^{ier} groupement en France de magasins de produits d'écoconstruction Nature et Développement.

Nous proposons à nos clients une gamme complète de produits d'écoconstruction destinés aux professionnels du bâtiment comme aux bricoleurs avertis.

Description du Poste :

Nous proposons un vrai métier de vendeur-conseil dans un point de vente professionnel, accueillant et convivial. Véritable bras droit du responsable du magasin, vous aurez pour missions :

- Accueillir, conseiller et servir les clients sur les produits et solutions écologiques disponibles.
- Analyser les besoins spécifiques des clients et proposer des solutions adaptées.
- Assurer le suivi et la préparation des commandes clients et veiller à leur satisfaction.
- Participer à l'attractivité du point de vente : mise en rayon, étiquetages
- Participer à la promotion des produits en magasin et lors d'événements spéciaux.
- Contribuer à la sensibilisation des clients aux enjeux de la construction durable.
- Participer aux formations internes sur les produits et les techniques de vente.
- Mettre en avant la charte artisans de fidélisation afin de créer des partenariats avec les artisans

Participer à :

- La bonne gestion physique et informatique des marchandises entrantes et sortantes de l'entrepôt.
- Important : Manipulation de charges lourdes (sac de chaux de 25 ou 30 Kg ou d'enduit par exemple).
- Capacité à utiliser un chariot élévateur (clark) CACES 3 ou 5 = atout supplémentaire

Profil recherché :

Formation - Compétences

- Formation BTS ou équivalent, profil commercial avec connaissances globales de la gestion d'entreprise
- Excellentes compétences en communication
- Bonne maîtrise des outils informatiques en général.
- Expérience préalable dans le conseil clientèle, de préférence dans le domaine de la construction ou de l'écoconstruction.

Personnalité

- De nature positive vous aimez participer à la mise en place d'améliorations et acquérir des nouvelles compétences, vous avez soif d'apprendre
- Vous êtes reconnu pour votre rigueur et votre professionnalisme dans le travail
- Vous avez la capacité à écouter activement les besoins des clients, et à les convaincre pour finaliser la vente
- Dynamisme, autonomie, polyvalence et esprit d'équipe
- Sensibilité aux enjeux environnementaux et désir de contribuer à un avenir plus durable.

Nous offrons :

- Un CDI à temps plein de 169h/mois dans un environnement passionnant et en pleine croissance
- Parcours d'intégration progressif de 3 à 8 semaines puis des opportunités de formation continue pour développer vos compétences
- Un salaire compris entre 26 et 32 K€ brut annuel et des conditions de travail motivantes